

缘来是盟泰

Anna 升降机事业部



个人简介

杨子萱 (Anna), 盟泰升降机标准组事业部外贸业务员, 2017年6月毕业于齐鲁工业大学国际经济与贸易专业。

大四, 忙碌又空虚的一年, 充实又空荡的一年, 身边的同学, 有的在准备考研, 有的在准备考公务员, 有的在不停地找工作。作为国际经济与贸易专业的一名应届毕业生, 在大四的寒假之前, 我也加入了求职大军中。参加了十几场面试之后, 一家做机械外贸出口的公司选中了我, 打电话通知我正月初八开始上班。

大学最后一个寒假, 内心很是挣扎, 虽然蠢蠢欲动地盼望着成为职场精英, 但还是想以陪伴父母之名, 在家再多赖几天。后来, 老板打来电话, 说过完正月十五来上班也可以, 如此宽容的老板, 对我这个应届毕业生而言, 足矣。

正月十七那天, 我怀着无比激动的心情, 惴惴不安地踏入办公室, 老板带我来到面试的那间屋子, 安排我先在这里, 我初来乍到, 脱口而出: 不会就我们几个人办公吧?

老板有点面露难色地说, 有个同事回家生孩子了。经历过这么多家面试, 我的心里也略有点疲态了, 既来之则安之吧。好好努力, 命运掌握在自己手中。

第一天的工作内容是看画册, 我们公司是做机械产品的, 全英文版, 说实话, 看不懂, 对面的姐姐看起来好厉害的样子, 一直在忙着自己的事情, 忙得连个眼神都没给我, 这让画册看起来有点冷。

到了第三天, 老板说, 你跟着同事学习发阿里产品吧。太好了, 终于有“老人”带我了。表面上, 我严肃地点了点头, 内心里, 却是狂喜。

我内心的喜悦还没过去, 美女姐姐已经教完了, 前前后后, 十分钟左右吧。接下来, 我用两个小时的时间, 发出了人生第一个产品。

晚上回到出租屋里, 和室友聊起各自的工作, 没想到, 虽然我们选择的公司不同, 产品却一样。同学说今天学习了台面的计算, 有点难度, 学习了PS, 操作起来还不太熟练。同学说得越多, 我的心里越是恐慌。毕业前, 我们还是在同一个起跑线上的, 短短几天, 同学会的, 我却都不会。

过了没两天, 有一天, 同学的主管给她们讲解阿里巴巴的产品主图, 找了一个反面的案例, 无巧不成书, 这个产品是我发的。同学就给主管讲起了我的事情, 恰好负责外贸部的 John 经过, 听到后, 给我同学说公司还在招聘, 可以推荐同学来面试。

就这样, 我得到了一个面试机会。

因为知道同学掌握的内容很多, 所以参加面试的时候就更加紧张了。John 看出了我的紧张, 一直在安抚我的情绪。让我颇为感动的是, 无论是初试还是复试, 面试官都没有考察我的外贸知识, 而是关注我的个人情况。

后来我才知道，领导的理念是，外贸知识不会的可以教，自己喜欢做外贸才最重要。回想自己这心酸的求职路，原来一直在关注公司的需求，而忽略了问问自己的内心。

现在来到公司四个月了，已经开单，除去回校论文答辩、办理毕业手续的时间，开单也就用了三个月的时间，传说中的机械难出单，好像只是个传说，水深不深，还得自己淌过才知道。

入职一个月的时间，HR 姐姐让我做了一个性格测评，帮助我认识了自己性格中的优势和不足，现在我对自我的认知更加清晰，同时在工作生活中，也更懂得去发挥自己的长处，同时在同事的帮助下去弥补自己的不足。

2017 年，是充实而忙碌的一年，命运，果然掌握在自己的手中。